

IKEHIKO NEWS

〈イケヒコニュース〉

vol,66



自然のなかで、ひとやすみ。



食欲増進!「ポークビーンズ」



残暑の中でも食欲が増す一品!

今月の一押しランチは「ポークビーンズ」をご紹介します。

ポークビーンズは、日本の学校給食にも登場する、なじみ深い料理です。しかし、発祥はアメリカで、正式名称は「Pork and beans」の家庭料理とのことです! 食堂で提供されるポークビーンズは、甘さと酸味が絶妙で、ごはんが進みます! 美味しいポークビーンズを食べて、活力を付けていきましょう!

福岡柳川市で開催 「ツクルフェス」に出店します!

福岡県柳川市で乗富鉄工所が開催する”ツクル”に触れて・知って・楽しんでもらうイベント「ツクルフェス」は今回で第2回目の開催です。

九州内のものづくり企業を集め、多数のワークショップや物販を実施。このイベントを通じて、たくさんの人に”ツクル”に触れてもらい、モノづくりの本来の楽しさや手仕事の価値を感じてほしい、そんな想いが込められています。



今月のTopics

『ものづくりラボ』第2弾!

畳香る玄関マット「Fカラフルブロック パープル」が限定発売



※商品の詳細、ご購入はECショップの販売ページをご覧ください。

8月30日(金)より、ユーザー様と共に考案したい草玄関マット「Fカラフルブロック パープル」をイケヒコオンラインショップで限定発売しました。

当商品は、ユーザーのみなさんとともにものづくりするプロジェクト『ものづくりラボ』から生まれました。カラフルで華やかな色使いながらも自然素材ならではのやわらかいトーンが、どんなお部屋にも馴染みます。い草のいい香りとさらりとした肌触りなので素足で何度も歩きたくなる気持ちのいいマットです。裏面はウレタンフォーム貼りでふっくらとした踏み心地。滑りにくい仕様になっています。

玄関マットとしてはもちろん、ソファ前やベッドサイド、洗面台前など様々なシーンにやすらぎの空間を演出します。



◆『ものづくりラボ』とは?

『ものづくりラボ』は、いつもイケヒコの商品をご愛用いただいているユーザーの皆さんと何か一緒にできることはないか、との想いからスタート。ユーザー様との交流を深めながら、ものづくりを楽しむ場所を作りたいという想いで活動しています。

ご好評いただいた第1弾の国産い草ラグ「DX オルシャ」に続き、第2弾ではより複雑なデザインに取り組みました。普段からイケヒコ商品をご愛用いただいているユーザーさんやこれまでイケヒコのい草のワークショップにご参加いただいた方々など6名のユーザー様にご参加いただき、い草玄関マット「Fカラフルブロック」の新色作りに取り組みました。

『ものづくりラボ』を通じて、ユーザーのみなさまと一人ひとりの日常にちょうどいい商品をご一緒に作っていきたく考えています。9月から、新しいモノづくりのプロジェクト「ものづくりラボ -Room3-」がスタートします。どうぞお楽しみに!

わたしのしごと

イケヒコで働く仲間、入社したきっかけやふだん仕事をしながら考えていること、これからやりたいことについて聞いてみました。

さかた まい
#18 坂田舞

ピソコモド事業部

今回のわたしのしごとは、ピソコモド事業部の坂田舞さんを紹介し
ます！

――入社からこれまでの間で、印象に残っていることはありますか？
特に印象的だったのは、お取引先の皆さんが本当によくしてくださるところです。駅までお迎えに来てくださったり、一緒にご飯を食べに行ったり。私は営業なので、地方へのお出張もありますが、皆さん本当によくしてくださいます。私は、畳のことも知らなかったの、機械のことなど細かく教えてくださいました。ここまで皆さんが優しくしてくださる理由は、今までの先輩方が関係性を築き上げてきてくださったからだと思います。だからこそ、後々の後輩にも影響するので、自分も丁寧に接していかないと、と思いました。また、施工店さんって高齢化も問題の1つではあるのですが、皆さん優しく、歴が長い人も多いですね。

ピソコモドは、2000年から立ち上がりましたが、その頃からお付き合いのある方もいらっしゃいます。また、施工店さんによっては代替わりして息子さんがついているところもありますが、ピソコモド初期の頃の社長さんが、今も現役でされているところもあります。皆さん、初期の頃をご存知の上で関係を築いてくださっていて、とても優しい方ばかりです。もちろん、ビジネスですので金額が合わない場合は、お仕事をお断りされることもあります。ビジネスがお互い成り立つからお付き合いが続いているのだなと感じますし、お互い頑張りましょう、という気持ちで施工店さんも優しくしてくれるのかなと思います。

――主な業務内容と事業部の雰囲気を教えてください。

今はホームセンターさんやGMSさん、リフォーム会社さんに対して、畳、ふすま、障子、網戸の張り替えサービスを提供しています。私はそれに関連する営業活動を行っています。さらに、今はクロスなどの内装部分を広げていけるようにチャレンジしているところです。現在、グッディさんとクロスの取り組みをしているのですが、まだまだこれからの状態です。来期にはコンスタントな受注獲得と売上1000万を目指しています。また、海外向けに畳や布団の販売も行っており、事業部みんなで協力して梱包したりしています。営業は藤さんと私の2人体制なので、自分の仕事の幅をもっと広げて、効率的に仕事ができるようにしたいと思っています。また、ピソコモド事業部は、事務員さん3人、そして社員の方4人、計7人です。事務員さんが明るいので、自然とチームにも活気がでます。チームワークはとてもいいと思います。

――今後の目標を教えてください。

私たちピソコモドは、畳業界としてイケヒコや畳店さんから、期待されている部分が多いと感じます。業界がプラスに向かうよう頑張っていきたいと思っています。また現在は、BtoBに注力していますが、来期は一般の方との接点をもっと増やしていきたいと考えています。具体的には、今期から堀尾さんが仲間に加わり、タタミズキというプラットフォームを立ち上げました。現在は畳店さん向けにのみ開放されていますが、今後は一般向けにも開放を予定しており、そこでのコンテンツ作りを力を入れたいと考えています。

また、イケヒコでは、物作りのことを発信していますが、私たちも畳の専門的な部分を一般の方に伝えるためのコンテンツ作りを頑張りたいです。イケヒコの25SS展示会では、五感に訴えかけるような草の販促物がありました。あのような企画を畳の売り場に反映できたら素敵だと思っています。イケヒコとピソコモドはそれぞれの強みを持っているので、協力して進めていけたらと思います。さらに、展示や商品をどう見せるかが課題です。触ってもらえるのが理想ですが、触る前にどう見せるかが重要です。イケヒコの企画も素晴らしいので、それを活かしていきたいです。

「優しい皆さんに恵まれて」



わたしのあゆみ

- ◆ 2017年4月
株式会社ピソコモド入社 営業職
- ◆ 2022年11月
株式会社イケヒコ・コーポレーション
ピソコモド事業部 営業職



わたしの生い立ち

坂田 舞(さかた まい)

出身：福岡県朝倉群筑前町

入社年月：2017年4月

入社動機：

いろんな会社説明会をまわっているうちに、「住」に関する仕事に就きたいと思い、ピソコモドと出会いました。面接の中で社員の方との交流が多々あり、一緒に働きたいと思ったことがきっかけです。どんな仕事をするかより、誰と働くかを考えて入社しました。

趣味：サウナ、YouTube観ること
Spotifyで好きな音楽見つけること

ひとこと：

ずっと思うことは、「人に恵まれている」ということです。仕事は一人ではできないとつくづく思います。事業部メンバー、お取引先様、施工店様、い草農家様等多くの人によって、仕事できています。特に事業部メンバーのみなさんには、日頃からたくさんフォローいただき、感謝でいっぱいです。自分の成長と会社の成長につながるよう、日々頑張っていきたいと思っています！

